

初めての人のための「財務分析」入門講座

～ 各章ごとの演習を通じて、財務分析の基本を習得 ～

《開催要領》 ※講師とご同業の方のご参加はお断りする場合がございます。※最少催行人数に満たない場合、開催中止とさせて頂く場合がございます。

日時▶ 2019年 8月 1日(木) 10:00～17:00

会場▶ 企業研究会セミナールーム(東京:麹町)

《開催にあたって》

財務分析と聞いても何だか難しそうでよくわからない。そんな悩みをお持ちではないでしょうか？仕事の大半がAIに置き換わっていく未来では、企画・提案等の「考える仕事」だけが人間に残されたものになっていきます。これからのビジネスパーソンにとって「考える仕事」で成果を出すためには経営センスを磨くことが重要となり、財務分析のスキルはまさに必須と言えます。本セミナーでは債権回収のプロとして本当に使える財務分析を体験してきた講師が、とにかくわかりやすいことに重点を置き解説します。また、講義ばかりではなくワーク(計算演習)を通して実践的に学べます。

講師 株式会社ヒューマンパワー・リサーチ 代表取締役社長 森真一 氏

講師紹介 大手金融機関にて主に営業職・債権回収等の業務に携わり支店長を最後に退職。その後コンサルタントに転身し、株式会社ヒューマンパワー・リサーチを設立。全国の商工会議所・企業等でセミナー実績多数。初心者にもわかりやすい講義を得意としている。

《申込方法》 当会ホームページ (<https://www.bri.or.jp>) から申し込み下さい。

企業研究会Q 検索

■受講料: 1名(税込・昼食代含) ※申込書をFAXでご送信いただく際は、ご使用のFAX機の使用状況(0発信の有無など)をご確認の上、FAX番号をお間違えないようご注意ください。

| | | | |
|-----|-----------------------|----|-----------------------|
| 正会員 | 37,800円(本体価格 35,000円) | 一般 | 41,040円(本体価格 38,000円) |
|-----|-----------------------|----|-----------------------|

191551-0101 初めての人のための「財務分析」入門講座

| | | | |
|-------------|-------------|-----|--|
| ふりがな 会社名 | | | |
| 住所 | | | |
| TEL | | FAX | |
| ふりがな ご氏名 | 所 属 職 | | |
| E-mail | | | |

※申込書にご記入頂いた個人情報は、本研究会に関する確認・連絡および当会主催事業のご案内をお送りする際に利用させていただきます。

■申込・参加要領 : 当会ホームページからお申込みください。FAX、または下記担当宛E-mailからもお申込み頂けます。

後日(開催日1週間～10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。

※よくあるご質問(FAQ)は当会HPにてご確認いただけます。([TOP]→[公開セミナー]→[よくあるご質問])

※お申し込み後のキャンセルはお受け致しかねますので、ご都合が悪くなった場合、代理出席をお願いします。

■お申込・お問合わせ先: 企業研究会 公開セミナー事業グループ 担当/民秋・川守田 E-mail: tamiaki@bri.or.jp

TEL: 03-5215-3514 FAX: 03-5215-0951 〒102-0083 東京都千代田区麹町5-7-2 MFPR 麹町ビル2F

・プログラム・

1. 財務分析とは何か

- (1) 企業の成長・リスク回避のためには財務分析が有効
- (2) 財務分析の5つの観点

2. 収益性分析(取引収益性・資本収益性)

- (1) 売上高総利益率
- (2) 売上高営業利益率
- (3) 自己資本利益率(ROE)
- (4) 【練習問題と解答】

3. 安全性分析(ストック分析・フロー分析)

- (1) 自己資本比率
- (2) 流動比率
- (3) 手元流動性比率
- (4) 営業キャッシュフロー
- (5) 【練習問題と解答】

4. 活動性分析

- (1) 総資本回転率
- (2) 固定資産回転率
- (3) 売上債権回転率(売上債権回転期間)
- (4) 【練習問題と解答】

5. 生産性分析

- (1) 売上高付加価値率
- (2) 労働分配率
- (3) 労働生産性
- (4) 【練習問題と解答】

6. 成長性分析

- (1) 売上高伸び率
- (2) 経常利益伸び率
- (3) 【練習問題と解答】

7. 計算演習

- (1) 【15個の財務分析演習】
- (2) 【解答と解説】

8. ライバル2社の比較分析

- (1) 【個人ワーク】
- (2) 【解説】

※最少催行人数に満たない場合、開催中止となる場合がございます。

裏面もご覧下さい! 一枚のパンフレットで 2種類のセミナーをご案内しております。