

本セミナーは『社内研修』としての開催も可能です。詳しくは下記担当までお問い合わせください。

競合に差をつける『未来予測の思考法』

～ 思考、分析のテクニックを学び「先を読む」センスを身につける ～

【開催要領】 ※講師とご同業の方のご参加はお断りする場合がございます。※最少催行人数に満たない場合、開催中止とさせて頂く場合がございます。

日時▶ 2018年 11月 26日(月) 10:00～17:00

会場▶ 企業研究会セミナールーム(東京:麹町)

【ご参加頂きたい方】

経営企画部門、事業戦略部門、新商品開発部門、研究開発部門など
関連部門のご担当者

講師 株式会社経営技法 代表取締役 鈴木俊介 氏

1992年、出光興産株式会社入社。販売支店にて、新製品マーケティングなどを経験後、物流・需給部門へ異動。海上物流オペレーションと企画、副製品の需給戦略立案に携わる。2002年米国オハイオ州 Case Western Reserve 大学院にて経営学修士号を取得。在学中に医療器具ベンチャー企業の新製品マーケティング戦略立案、NPOの拡大戦略立案、電子計測機器企業の日本進出のアドバイス等のプロジェクトに携わる。KPMG ビジネスアシュアランス、株式会社ケプター・トリゴージャパン LLC を経て、2009年株式会社経営技法を設立。「思考技術」のコンサルタントとして、国内製造業を中心に、不良削減、製品歩留まりアップなどの問題解決の技法、及び創造的思考による新製品創出支援に携わる。2011年創造力強化のための思考トレーニング・エクササイズ体系「ユニークブレインラボ」を開発、上市。2800人が受講。個人の創造性強化を起点に、生産技術革新から新製品、新事業開発、BioB マーケティング、事業戦略、社内意思決定プロセス改善までの一連の支援を、国内大手製造業を中心に展開。NPO 法人ランチェスター協会理事、ユニークブレインラボ® 開発者、等価変換創造学会認定講師

【申込方法】 当会ホームページ (https://www.bri.or.jp) からお申し込み下さい。

企業研究会Q 検索

■受講料: 1名(税込・昼食代含) ※申込書をFAXでご送信いただく際は、ご使用のFAX機の使用状況(0発信の有無など)をご確認の上、FAX番号をお間違えないようご注意ください。

正会員	37,800円(本体価格 35,000円)	一般	41,040円(本体価格 38,000円)
-----	-----------------------	----	-----------------------

181887-0101 未来予測の思考法

ふりがな 会社名			
住所			
TEL		FAX	
ふりがな ご氏名		所 属 職	
E-mail			

※申込書にご記入頂いた個人情報、本研究会に関する確認・連絡および当会主催事業のご案内をお送りする際に利用させていただきます。

■申込・参加要領 : 当会ホームページからお申込みください。FAX、または下記担当者宛E-mailからもお申込み頂けます。

後日(開催日1週間～10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。

※よくあるご質問(FAQ)は当会HPにてご確認ください。(TOP)→[公開セミナー]→[よくあるご質問]

※お申し込み後のキャンセルはお受け致しかねますので、ご都合が悪くなった場合、代理出席をお願いします。

■お申込・お問合わせ先: 企業研究会 公開セミナー事業グループ 担当/民秋・川守田 E-mail:tamiaki@bri.or.jp

TEL: 03-5215-3514 FAX: 03-5215-0951 〒102-0083 東京都千代田区麹町5-7-2 MFPR 麹町ビル 2F

・プログラム・

■開催にあたって■

「未来予測は重要である」とは誰もが口にしますが、その方法について納得いく方法を身につけて実践応用した人はなかなか見当たりません。

しかし、事業を成功させる人は、確実に先を読み、実行に移しています。彼らは未来を「あてて」いるのです。また海外の投資家たちは世界を俯瞰し次の姿を思い描き、それを実現すべく大胆な技術や可能性に資金を投入します。果たして、何が違うのか? 物事を予測する上で必要な手法自体は既に様々出回っています。自然科学、社会科学問わず、各々の世界で物事の推移を言い当てたセオリーはあります。あとはいかにそれらをセンス良く上手につなぎ合わせ、的確に分析し想像してみせるか、です。既にある手法を理解し、そして分析と思考の方法に磨きをかけることです。本セミナーでは必要な知識や手法を紹介の上、それらを使いこなす思考、分析のテクニックについてご紹介します。

1. イントロダクション

(1) 何のための誰のための未来予測か?

(2) 予測が当たらない、なぜか? 当たる予測、外れる予測、どこが違うのか? 陥りがちなパターン

2. 未来予測の前提構造

(1) 変動因子を知る～人口動態から技術まで

(2) 変動因子はどう影響与えるのか? 関連するの? 自社、顧客・市場、競合、業界～関連付けのフレームワーク

3. 必然的に起こるパターン・流行り廃りのみきわめ方～知識としての必然法則

(1) 市場の成長曲線とイノベーター理論～市場はどのように生まれ変化するのか?

(2) 技術進化論

モノの仕様・機能はどう推移発展していくのか? 破壊的イノベーションはどこを狙われるのか、起こりうるのか?

(3) 社会の変化を見通す～組織、人間集団の栄枯盛衰と変化

(4) 個人はどうなりうるか? 社会的存在としての人間の変わらない法則

4. 未来予測の思考技術～先手をうつ、当たる、独自の見立てのつくりかた

(1) 状況分析: 過去～現在の状況を、気づかない視点で見直す

(2) 変化のシナリオを考える～「コインの裏返し」ではない変化が生み出す変化をシミュレーションする

(3) シミュレーションする頭のつかいかた～ユニークブレインラボ®の創造的思考のエクササイズ抜粋

(4) 実践ケース演習

5. 長期的視点での未来を言い当てる

※最少催行人数に満たない場合、開催中止となる場合がございます。

裏面もご覧下さい! 一枚のパンフレットで
2種類のセミナーをご案内しております。