

東京会場 大阪会場
～同時開催～
オンライン
ライブ中継

新任担当者を対象に、契約書作成に求められる基礎知識、頻出契約条項の意味などを体系的、かつ、平易に解説

基礎から学ぶ『契約書作成』の知識

……プログラム……

《開催要領》

日時▶ 2018年 9月6日(木) 10:00～17:00

会場▶ 東京／企業研究会セミナールーム(東京：麹町)

大阪／ホテルコンサルト新大阪(大阪：西中島)

《オンラインLIVEセミナーとは》

当セミナーは、講師が来場する東京会場をメイン会場として、その模様を名古屋会場・大阪会場に中継致します(名古屋会場・大阪会場への講師の来場はありません)。中継については、TV制作会社である株式会社東通が担当し、双方向コミュニケーションにより、名古屋会場・大阪会場からの質疑応答も可能です。(本セミナーについては、名古屋会場の開設はございません)

講師 横木増井法律事務所 弁護士 磯山海氏

東京大学法学部卒。アンダーソン・毛利・友常法律事務所入所。米国 University of Virginia School of Law, LL.M. 課程修了、客員研究員。ハンガリーの Lakatos, Köves és Társai (Lakatos, Köves and Partners) での執務経験も有する。2017年4月より現職。弁護士、ニューヨーク州弁護士。税務、スポーツ法、外国法をはじめとする諸分野での執筆・講演多数。

《申込方法》 当会ホームページ (https://www.bri.or.jp) からお申し込み下さい。

企業研究会Q 検索

受講料: 1名(大阪会場は昼食代を含みません) ※申込書をFAXでご送信いただく際は、ご使用のFAX機の使用法(0発信の有無など)をご確認の上、FAX番号をお間違えないようご注意ください。

東京	正会員	37,800円(本体価格 35,000円)	一般	41,040円(本体価格 38,000円)
大阪	正会員	34,560円(本体価格 32,000円)	一般	37,800円(本体価格 35,000円)

希望会場に「 <input checked="" type="checkbox"/> 」をご記入下さい。		<input type="checkbox"/> 東京 181739-0303	<input type="checkbox"/> 大阪 181749-0303
ふりがな 会社名			
住所			
TEL	FAX		
ふりがな ご氏名	所 役	属 職	
E-mail			

※申込書にご記入頂いた個人情報、本研究会に関する確認・連絡および当会主催事業のご案内をお送りする際に利用させていただきます。

■申込・参加要領 : 当会ホームページからお申込みください。FAX、または下記担当者宛E-mailからもお申込み頂けます。

後日(開催日1週間～10日前まで)に受講票・請求書をお送り致します。

※よくあるご質問(FAQ)は当会HPにてご確認いただけます。([TOP]→[公開セミナー]→[よくあるご質問])

※お申し込み後のキャンセルはお受け致しかねますので、ご都合が悪くなった場合、代理出席をお願いします。

■お申込・お問合わせ先: 企業研究会 公開セミナー事業グループ 担当/民秋・川守田 E-mail: tamiaki@bri.or.jp

TEL: 03-5215-3514 FAX: 03-5215-0951 〒102-0083 東京都千代田区麹町5-7-2 MFPR 麹町ビル 2F

1. 契約—成立と効力—

～契約書作成の基本姿勢と基礎知識を解説いたします～

- (1) そもそも「契約」とは何か
- (2) 契約の成立要件
- (3) 契約書の機能
- (4) ひな形や「先例」利用時の注意点
- (5) 非典型的な契約締結方法
- (6) 契約の効力

2. 契約書作成の実務

- (1) 契約書の一般的な構成
- (2) 間違いやすい契約書特有の用語
- (3) 契約書に関する基礎知識
(契印・割印、印紙税、加除訂正方法その他)
- (4) 契約書作成の際の注意事項

3. 頻出契約条項の意味と注意点

- (1) 譲渡禁止条項
- (2) 解除条項
- (3) 違約金条項
- (4) 損害賠償条項
- (5) 管轄条項
- (6) 仲裁条項
- (7) 準拠法条項
- (8) 誠実協議条項
- (9) 完全合意条項
- (10) 変更の方式を制限する条項

4. 契約書の実例を用いたケーススタディ

～サンプルを用いて具体的なポイントについて解説いたします～

- (1) 秘密保持契約書
- (2) 取引基本契約書

5. 質疑応答

※最少催行人数に満たない場合、開催中止となる場合がございます。

※セミナー中、映像及び音声のトラブルがあった場合、下記の通りご対応をさせていただきますので、ご了承の上、お申し込みを頂きますようお願い申し上げます。

■映像など切断了らした場合、再接続してから講義を再開致します。

■接続が回復できない場合、もしくは音声が入り切れないなど配信品質が著しく低下した場合、受講料を返金させていただきます。

■開催にあたって■

契約書を作って取引を行うことは、とても大切です。企業がトラブルに巻き込まれるケースには、事前に契約書を作っておけば回避できたものが相当数あります。また、トラブルに巻き込まれても、契約書を整備していたおかげで、自社に有利な条件で解決できたケースもよくあります。

そうとはいえ、とにかく契約書を作ってさえおけばいいというわけでもありません。契約書を作っていたにもかかわらず、契約書の出来が悪かったばかりに、かえってトラブルの素になってしまうケースもあります。契約書を作るのであれば、用語や条項の意味を正確に理解し、これらを使いこなさないと、契約書を作る意味がありません。また、デメリットを考慮しても、あえて契約書を作らない方がよいケースもあるかもしれません。

本セミナーでは、契約書を作る意味に遡りながら、基礎的な知識の解説から、頻出条項や契約書の実例の解説までを行います。あまり数は多くありませんが、債権法改正により影響を受ける事柄についても触れる予定です。

裏面もご覧下さい！ 一枚のパンフレットで 2種類のセミナーをご案内しております。