

“実践を通して学ぶ” リーダーに必要な『コーチングスキル』入門講座

～部下や後輩の能力を引き出すための方法をロールプレイングを通して解説～

※講師とご同業の方のご参加はお断りする場合がございます。※最少催行人数に満たない場合、開催中止とさせていただきます。

《開催要領》

日時▶ 2018年 8月 30日(木) 9:30~12:30

会場▶ 企業研究会セミナールーム(東京:麹町)

《開催にあたって》

「思うように動いてくれない」、「何を考えているかわからない」等、部下や後輩への指導で悩んでいませんか?良好な人間関係ができていないと空回りするだけでは成果が出ません。このセミナーでは、相手の能力を引き出し、人間関係を良好にするコーチングを活用した有効な指導スキルを解説します。

■セミナー受講の3つの効果

- ①部下や後輩へのコーチングが出来るようになります。
- ②部下や後輩へのコーチングを活用した指導スキルが習得できます。
- ③部下や後輩との良好な人間関係が構築できます。

講師紹介

一般社団法人 全日本講師連盟 事務局長 森真一氏

《申込方法》 当会ホームページ (<https://www.bri.or.jp>) からお申し込み下さい。

企業研究会Q 検索

■受講料: 1名(税込・資料代含) ※申込書をFAXでご送信いただく際は、ご使用のFAX機の使用状況(0発信の有無など)をご確認の上、FAX番号をお間違えないようご注意ください。

正会員	34,560円(本体価格 32,000円)	一般	37,800円(本体価格 35,000円)
-----	-----------------------	----	-----------------------

181767-0101 リーダーに必要な『コーチングスキル』入門講座			
ふりがな 会社名			
住所			
TEL	FAX		
ふりがな ご氏名	所 役	属 職	
E-mail			

※申込書にご記入頂いた個人情報は、本研究会に関する確認・連絡および当会主催事業のご案内をお送りする際に利用させていただきます。

■申込・参加要領 : 当会ホームページからお申込みください。FAX、または下記担当宛E-mailからもお申込み頂けます。

後日(開催日1週間~10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。

※よくあるご質問(FAQ)は当会HPにてご確認いただけます。([TOP]→[公開セミナー]→[よくあるご質問])

※お申し込み後のキャンセルはお受け致しかねますので、ご都合が悪くなった場合、代理出席をお願いします。

■お申込・お問合わせ先: 企業研究会 公開セミナー事業グループ 担当/民秋・川守田 E-mail: tamiaki@bri.or.jp

TEL: 03-5215-3514 FAX: 03-5215-0951 〒102-0083 東京都千代田区麹町5-7-2 MFPR 麹町ビル2F

・プログラム・

本セミナーは『社内研修』としての開催も可能です。
詳しくは下記担当までお問い合わせください。

1. コーチングの基本

- (1) コーチングとティーチングの違い
- (2) コーチングの3つの基本スキル

①傾聴力を高める

- ・傾聴の7つのポイント
- ・ロールプレイング

②承認力を高める

- ・受け入れる
- ・価値観の違いを認める
- ・良い所を見つけて褒める
- ・ディスカッション

③質問力を高める

- ・クローズド・クエスチョン(閉鎖質問)
- ・オープン・クエスチョン(拡大質問)
- ・過去質問
- ・未来質問
- ・ロールプレイング

(3) GROWモデル

- ・G(ゴール:到達点)
- ・R(リソース:資源、リアルティ:現状)
- ・O(オプション:選択肢)
- ・W(ウィル:意思)

2. コーチングの実践

- (1) 5分間コーチング実習
- (2) 10分間コーチング実習
- (3) ディスカッション

3. コーチング指導術

- (1) 旧日本海軍の部下指導法「山本 五十六(いそろく)元帥の指導法」
- (2) 褒めて伸ばす(ピグマリオン効果)
- (3) 二段階式指導法(ティーチングとコーチングの合わせ技)

※最少催行人数に満たない場合、開催中止となる場合がございます。

裏面もご覧下さい! 一枚のパンフレットで
2種類のセミナーをご案内しております。