

インドネシア進出のための M&A 戦略と実務

～インドネシア進出を成功させるための方法を企業ケースを交え紹介、
また、PMI を成功するためのポイントについても解説～

《開催要領》 ※講師とご同業の方のご参加はお断りする場合がございます。※最少催行人数に満たない場合、開催中止とさせていただきます。

日時▶ 2017年11月2日(木) 13:00~17:00

会場▶ 企業研究会セミナールーム(東京:麹町)

《ご参加頂きたい方》

経営企画、経理・財務部門、人事部門、海外事業部門などのご担当者

講師 東京コンサルティンググループ 徳田 忠彦 氏

講師紹介
中学校卒業後、少年自衛官として海上自衛隊入隊。早稲田大学商学部卒業後、東京コンサルティンググループ入社。入社後は、内部監査、社長補佐を経た後、インドネシア支社長を歴任。インドネシアクロスボーダーM&A、国際タックス・プランニングなどのプロジェクトに従事。行政書士試験合格、司法試験予備試験短答式試験合格。

《申込方法》 当会ホームページ (https://www.bri.or.jp) からお申し込み下さい。

企業研究会Q 検索

■受講料: 1名(税込・資料代含) ※申込書にFAXでご送信いただく際は、ご使用のFAX機の使用状況(0発信の有無など)をご確認の上、FAX番号をお間違えないようご注意ください。

正会員 34,560円(本体価格 32,000円) 一般 37,800円(本体価格 35,000円)

171852-0101 インドネシア進出のための M&A 戦略と実務

ふりがな 会社名			
住所			
TEL		FAX	
ふりがな ご氏名	所 属 職		
E-mail			

※申込書にご記入頂いた個人情報は、本研究会に関する確認・連絡および当会主催事業のご案内をお送りする際に利用させていただきます。

■申込・参加要領 : 当会ホームページからお申込みください。FAX、または下記担当者宛 E-mail からもお申込み頂けます。

後日(開催日1週間~10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。

※よくあるご質問(FAQ)は当会HPにてご確認いただけます。([TOP]→[公開セミナー]→[よくあるご質問])

※お申し込み後のキャンセルはお受け致しかねますので、ご都合が悪くなった場合、代理出席をお願いします。

■お申込・お問合わせ先: 企業研究会 公開セミナー事業グループ 担当/民秋・川守田 E-mail: tamiaki@bri.or.jp

TEL: 03-5215-3514 FAX: 03-5215-0951 〒102-0083 東京都千代田区麹町5-7-2 麹町 M-SQUARE 2F

・プログラム・

【開催にあたって】

インドネシアでは年々ますます外資規制が厳しくなっており、日系企業の参入障壁は高まっております。他方で、東南アジアの人口規模、高い経済成長率を誇っており、マーケットとしての魅力は依然として高いと言えます。

本セミナーでは、通常の設定スキームに代わって活発化してきているM&Aについて解説し、併せてPMI(Post Merger Integration)を成功させるために重要なポイントについても解説していきます。

1. インドネシア市場概観、ケース紹介

- (1) インドネシアの経済情勢
- (2) インドネシアの政治情勢
- (3) 各産業の状況概観
- (4) 企業ケース紹介

2. 進出戦略の検討

- (1) 外資規制: 外為法、ネガティブリスト、ノミニー利用、資本金規制
- (2) 税制: インドネシア税制概観、タックス・プランニング、移転価格税制、PE 課税
- (3) 設立: 駐在員事務所、現地法人、JO(Joint Operation)
- (4) 買収: 検討すべき事項、各プロセスでのポイント、ケース紹介
- (5) 事業譲渡: 各プロセスの検討と必要事項、ケース紹介

3. PMI(Post Merger Integration)

- (1) PMI とは
- (2) PMI を成功させるために重要なポイント: 事業計画策定、JV との協力、マーケティング(ケース紹介)、人事・労務、採用戦略、内部統制など

※最少催行人数に満たない場合、開催中止となる場合がございます。

裏面もご覧下さい! 一枚のパンフレットで
2種類のセミナーをご案内しております。