

【第4期 高収益企業の成長戦略研究会一高収益企業への変革とイノベーション】

■第1回会合■

ネスレ日本グループの成長戦略と

時:2017年9月27日(水) 13:30~17:00 ◆日

場:東京・表参道 アイビーホール

ネスレ日本グループの成長戦略 ■護演1

一新しいビジネスモデルの創造とリーダーの育成

ネスレネスプレッソ(株)ヒューマンリソースディレクター 金成和喜氏

1. ネスレグループの概要

"Good Food, Good Life"

2. 新しいビジネスモデルの創造

ネスレモデルとは/ネスレ日本グループの成長戦略

/イノベーション&リノベーション

- 3. 新興期 V.S.成熟期の成長エンジン
 - 利益ある成長を続けるネスレモデルの追求 ・あらゆる事業活動におけるイノベーションの実践
- 4. ネスレ マネジメントおよびリーダーシップの基本原則
 - ·"Nestle Wey"の実践
- ・成功をもたらすリーダーシップと成果管理
- ・人材およびチームを育てる ・人事部門におけるイノベーション

高収益成長企業の条件 -第1~3期の研究事例より ■講演2

講師兼コーディネーター アーサー・D・リトル(ジャパン)株式会社 シニアアドバイザー 清水 弘氏

- ・日本の高収益企業とは
- ・ニッチ戦略で高収益な成長のポイント
- ・高収益な成長企業の特徴 一人に着目、ぶれないビジョン、矛盾を解消する組織文化
- ・持続的な変革とイノベーションの必要性、そのためのフレームワーク



●受講料●1名〈税込み、資料代含む〉

正会員	34,560 円 本体価格 32,000 円
- 般	37,800 円 本体価格 35,000 円

- ●申込書に所定事項ご記入の上、下記担当者あてに FAX いただくか、当会ホームページからお申し込みください。 後日(開催日1週間~10日前までに)受講票・請求書 をお送り致します。
- ●申込書をFAXにてご送信いただく際は、FAX番号 をお間違えないようご注意下さい。
- ●会員企業のご確認、その他セミナーに関するご不明な 点につきましては、当会ホームページより〔TOP〕→ 〔公開セミナー〕→〔よくあるご質問〕をご参照下さい。
- ●最少催行人数に満たない場合は、中止とさせていただ くこともありますので、ご了承下さい。
- ●お申込後のキャンセルは原則としてお受けしかねま す。お申込者が出席いただけない際は、代理の方の出席 をお願いします。

一般社団法人企業研究会

担当:井堀 E-mail ibori@bri.or.jp

T102-0083

東京都千代田区麹町 5-7-2 麹町 M-SQUARE 2F

TEL 03-5215-3512 FAX 03-5215-0951

(一社企業研究会 セミナー事務局宛

FAX 03-5215-0951

*当会ホームページ (http://www.bri.or.jp) からもお申込みいただけます。

1701	85-0110				2017.9.27		
申込書 ◆第4期 高収益企業の成長略研究会—高収益企業への変革とイノベーション ■第1回会合■ ネスレ日本グループの成長戦略と高収益成長企業の戦略に学ぶ							
会社名	フリガナ						
住 所	Ŧ						
TEL			FAX				
ご氏名	フリガナ	l '	所属 假				
Eメール		·					

*お客様の個人情報は、本研究会に関する確認・連絡、および当会主催のご案内をお送りする際に 利用させて頂きます。