

【新任担当者向け】

# 「想定外」によるトラブルを発見し予防する 契約書作成・レビューのポイント

～契約の目的、契約作成の具体的プロセス、契約レビューの留意点、契約違反の対応を具体例と共に解説～

- 日時● 2017年 5月 15日(月) 14:00～17:00
- 会場● 東京・麹町『企業研究会セミナールーム』 TEL:03-5215-3512
- 講師● アンダーソン・毛利・友常法律事務所

弁護士 寺崎 玄氏

【経歴】1999年3月 桐朋高等学校卒業  
2004年3月 東京大学法学部(法学士)  
2006年3月 東京大学法科大学院(法務博士(専門職))  
2007年12月 最高裁判所司法研修所修了(60期)・弁護士登録(第一東京弁護士会)  
2008年1月 アンダーソン・毛利・友常法律事務所入所  
2008年10月-2010年3月 東京大学法科大学院非常勤講師  
2011年12月-2013年6月 国土交通省航空局に出向  
2013年8月 同事務所復帰

## ◆開催にあたって

契約によって当事者の認識は共有されたと考えがちですが、実際はトラブルが発生した後になってから「契約にこれが足りなかった!」と判明する事は少なくありません。担当者は契約作成に必要な視点を理解し、適切なプロセスを整備・点検する必要があります。

本講座では契約作成における具体的なプロセスを解説し、業務手順を明確化します。また契約レビューにおいて極めて重要な「契約の構造」「契約の危険箇所」を押えた上で、実際の契約例を用いながら分析・検討を行います。最後に、もし契約違反が発生した場合に行うべき対応について解説します。

《詳細は裏面をご覧ください》

### ●受講料● 1名(税・資料代含む)

正会員	32,400円	本体価格 30,000円
一般	35,640円	本体価格 33,000円

●申込書に所定事項ご記入の上、下記担当者あてにFAXいただくか、当会ホームページからお申し込みください。後日(開催日1週間～10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。

●申込書をFAXにてご送信いただく際は、FAX番号をお間違えないようご注意ください。

●よくあるご質問(FAQ)については当会ホームページでご確認いただけます。

[TOP] → [公開セミナー] → [よくあるご質問]

●お申込み後のキャンセルは原則としてお受けいたしかねますので、お申込者をご出席できない場合には、代理の方のご出席をお願い申し上げます。

●最少催行人数に満たない場合は、中止とさせていただきます。

一般社団法人企業研究会

担当: 福田 E-mail: fukuda@bri.or.jp

〒102-0083

東京都千代田区麹町5-7-2 麹町M-SQUARE 2F

TEL 03-5215-3512 FAX 03-5215-0951

一般社団法人企業研究会 セミナー事務局宛 FAX 03-5215-0951

\*当会ホームページ(<https://www.bri.or.jp>)からもお申込みいただけます。

171117-0203(※)		2017.5.15	
申込書 「想定外」によるトラブルを発見し予防する契約書作成・レビューのポイント			
会社名	フリガナ		
住所	〒		
TEL		FAX	
ご氏名	フリガナ	所属 役職	
E-mail			
ご氏名	フリガナ	所属 役職	
E-mail			

\*お客様の個人情報は、本研究会に関する確認・連絡、および当会主催のご案内をお送りする際に利用させていただきます。

14:00

## 第1部 契約とは

1. 何のために「契約」を締結するのか
2. 「契約」はいつ成立するのか

## 第2部 契約作成の具体的なプロセス

1. 契約作成における時系列と各段階の留意点
  - ・初期対応の重要性
  - ・スケジュール・費用の見込み
2. 作成時における「ひな型」の有用性と危険性
  - ・相手方会社の「ひな型」への対応
  - ・自社の「ひな型」の整備とその利用
3. 社内における情報共有・協働のあり方
  - ・法務部／管理部と営業部／企画部の関係
  - ・過去のフィードバックの重要性

休憩

## 第3部 契約レビューの際の留意点

1. 契約の構造
  - ・重要な部分は前半か後半か
  - ・「やりたいこと」と「起こってほしくないこと」
2. 重要ポイント＝「危ないところ」はどこか
  - ・全ての契約に共通な重要ポイント
  - ・契約内容ごとに想定される重要ポイント
  - ・「強制適用」される規制
  - ・その他盲点となりがちなポイント
3. 実際の契約例に基づく分析と検討
  - ・レビューの際に気がつかないといけないこと
  - ・どうすれば気がつくことができるようになるのか

## 第4部 契約違反への対応

- ・時間との戦い
- ・最終的な「落としどころ」

17:00