

# 国際販売店・代理店契約書の基本と実務上のポイント

## 《開催要領》

- 日 時● 2016年12月21日(水) 13:30~16:30
- 会 場● 企業研究会セミナールーム(東京:麹町)

講師 アンダーソン・毛利・友常法律事務所 弁護士 仲谷 栄一郎 氏

1982年東京大学法学部卒。'84年弁護士登録。'91年~'92年ロンドンの法律事務所勤務。現在、アンダーソン・毛利・友常法律事務所のパートナーとして、国際取引に関する法律問題の助言や紛争解決に携わり、特に、国際税務を専門とする。著書に『初歩からきちんと英文契約書』(中央経済社)、『租税条約と国際税法の交錯』(共著 商事法務(第36回日本公認会計士協会学術賞受賞))、『外国企業との取引と税務』(共著 商事法務)、『契約の英語』(全2巻 共著 日興企画)、『交渉の英語』(全3巻 共著 日興企画)など。

## 《ご参加いただきたい方》

法務部門、総務部門、知的財産部門、海外事業部門など関連部門のご担当者様

《申込書》一般社団法人 企業研究会 セミナー事務局宛

FAX:03-5215-0951

※申込書はFAXでご送信いただく際は、FAX番号をお間違えないようご注意ください。  
※申込書にご記入頂いた個人情報は、本研究会に関する確認・連絡および当会主催事業のご案内にお送りする際に利用させていただきます。

■受講料:1名(税込・資料代含)

正会員 34,560円(本体価格 32,000円) 一般 37,800円(本体価格 35,000円)

161686-0303 国際販売店・代理店契約書の基本と実務上のポイント			
ふりがな 会社名			
住 所	〒		
TEL	FAX		
ふりがな ご氏名	所 属 役 職		
E-mail			

■参加要領: 申込書はFAX、または下記担当者宛E-mailにてお送り下さい。当会ホームページからもお申込み頂けます。後日(開催日1週間~10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。

※よくあるご質問(FAQ)は当会HPにてご確認ください。([TOP]→[公開セミナー]→[よくあるご質問])

※お申し込み後のキャンセルはお受け致しかねますので、ご都合が悪くなった場合、代理出席をお願い致します。

■お申込・お問合わせ先: 企業研究会 公開セミナー事業グループ 担当/民秋・川守田 E-mail:tamiaki@bri.or.jp

TEL: 03-5215-3514 FAX: 03-5215-0951 〒102-0083 東京都千代田区麹町5-7-2 麹町M-SQUARE 2F

## 国際販売店・代理店契約書の基本と実務上のポイント

12/21  
(水)

13:30

### 【開催にあたって】

グローバル化に伴い外国の相手方と契約を結ぶ機会が増加しています。目のつけどころがわからず、場当たりに交渉していると、火種をかかえた不十分な契約に甘んじがちです。そこで、国際的な契約を結ぶ場合にどのようなことに気を付ければよいかを基本的なところから検討するのが本セミナーの目的です。

本セミナーでは、「国際販売店・代理店契約書」を取り上げ、契約書の例文を英和と対比させながら逐条的に読み、契約書作成・見直しの際の実務上のポイントを解説致します。さらに、講師のご経験をふまえた、交渉に当たっての留意点、トラブル事例なども交えながらご説明致します。

### 【プログラム】

以下の条文を含む、ごく簡単な国際販売店契約書の例文(対訳つき)を逐条的に読み、ポイントを検討します。さらに、およそ英文契約書を検討する場合に応用できる視点や考え方も随所で取り上げます。

1. 定義  
「製品」「地域」「商標」
2. 独占的販売権  
「独占的」とは/distributor と agent
3. 個別契約
4. 価格
5. 支払い
6. 引き渡し  
貿易条件の定義
7. 費用
8. 所有権・危険負担
9. 輸出禁止
10. 競争禁止
11. 最低購入義務
12. 広告・販売促進
13. 商標
14. 保証
15. 知的財産権
16. 期間
17. 解除

16:30

※最少催行人数に満たない場合、開催中止となる場合がございます。

裏面もご覧下さい! 一枚のパンフレットで 2種類のセミナーをご案内しております。