

スポーツを基軸とした 企業による新たな価値創造のポイント

~2020年オリンピック・パラリンピックを見据えたイベント、ツーリズム、まちづくりによる企業価値創造の取り組みポイント~

■日 時■ 2016年 9月7日(水) 13:30~17:00

■会 場■ 企業研究会セミナールーム(東京・麹町)

■講 師■ 早稲田大学 スポーツ科学学術院 教授 原田宗彦 氏

【講師紹介】1954 年大阪府出身。京都教育大学教育学部卒業、筑波大学大学院体育研究科修了、ペンシルベニア州立大学大学院体育・レ クリエーション学部博士課程修了。フルブライト上級研究員(テキサスA&M大学)、大阪体育大学大学院教授等を経て現 職。スポーツに関する様々な現象をマネジメントすることをテーマとして、ミクロな視点から、スポーツ消費者行動を取り 上げる一方、マクロな視点から、都市やまちにおいて地域イノベーションを誘発するスポーツの機能に関する研究を行って いる。日本スポーツツーリズム推進機構(JSTA)の設立にも尽力された日本におけるスポーツツーリズムの第一人者。 主な公職に、日本スポーツマネジメント学会会長、日本スポーツ産業学会理事、東京都スポーツ振興審議会委員。

◆ 開催にあたって

スポーツを資源と見なして、イベント、ツーリズム、まちづくりに展開する地方自治体の取り組み事例が近年、注目を集めています。こうした流れを受けて、企業においてもスポーツとの関係性を見直し、CSR的な側面だけではなく、事業に貢献する関係性の構築、新しい価値創造が課題となっています。

本セミナーでは、まず企業がスポーツに関わることの新しい方向性について解説したうえで、スポーツイベントをテコとした価値創造のポイント、スポーツツーリズムをテコとした価値創造のポイント、スポーツマーケティングの発想、2020年オリンピックを見据えた企業の事業対応などについて、国内外の事例を紹介しつつ解説します。

《プログラム詳細は裏面をご覧下さい》

●受講料●1名〈税込み、資料代含む〉

正会員	32,400 円 本体価格 30,000 円
— 般	35,640 円 本体価格 33,000 円

- ●申込書に所定事項ご記入の上、下記担当者あてに FAX いただくか、当会ホームページからお申し込みください。 後日(開催日1週間~10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。
- ●申込書をFAXにてご送信いただく際は、FAX番号をお間違えないようご注意下さい。
- ●会員企業のご確認、その他セミナーに関するご不明な 点につきましては、当会ホームページより〔TOP〕→ 〔公開セミナー〕→〔よくあるご質問〕をご参照下さい。
- ●お申込み後のキャンセルは原則としてお受けいたしか ねますので、お申込者がご出席できない場合には、代理 の方のご出席をお願い申し上げます。
- ●最少催行人数に満たない場合は、中止とさせていただくこともありますので、ご了承下さい。

一般社団法人企業研究会

担当:倉島 E-mail: kurashima@bri.or.jp 〒102-0083

東京都千代田区麹町 5-7-2 麹町 31MT ビル 2F TEL 03-5215-3515 FAX 03-5215-0951

一般社団法人企業研究会 セミナー事務局行 FAX 03-5215-0951

*当会ホームページ(http://www.bri.or.jp)からもお申込みいただけます。 *FAXでご送信いただく際は、FAX番号をお間違えのないよご注意ください。

16135	9 - 0104				2016.9.7	
申込書 スポーツを基軸とした企業による新たな価値創造のポイント						
会社名	フリガナ					
住 所	Ŧ	_				
TEL			FAX			
ご氏名	フリガナ		所 属役 職			
Eメール						

*お客様の個人情報は、本研究会に関する確認・連絡、および当会主催のご案内をお送りする際に 利用させて頂きます。

スポーツを基軸とした 企業による新たな価値創造のポイント

~2020年オリンピック・パラリンピックを見据えたイベント、ツーリズム、まちづくりによる企業価値創造の取り組みポイント~

9月7日(水)

●プログラム●

13:00

1) 企業がスポーツに関わることの新しい方向性

- ・新しい価値の創出のための企業・地元・スポーツ団体三者共栄に向けた方策
- ・スポーツイベント、スポーツツーリズムの経済効果
- ・海外・国内での、スポーツによる地域振興事例
- ・【事例】五輪レガシーの活用:ロンドン 2012 の事例

2) スポーツイベントをテコとした価値創造のポイント

- ・スポーツイベントをテコとした企業の事業展開
- ・DMOとしてのスポーツコミッションとの協力関係の構築
- ・スタジアム運営による収益の多様化のポイント
- ・【事例】世界トライアスロンシリーズ横浜大会と協賛企業の関係

3) スポーツツーリズムをテコとした価値創造のポイント

- ・スポーツツーリズムによる人とモノを動かす仕組み作りの工夫
- ・インバウンド観光客を想定したスポーツツーリズムの構築と企業の関わり方
- ・【事例】スポーツ都市戦略による市場創造

4) スポーツマーケティングの発想

- ・オリンピックマーケティングとは?
- ・社会貢献的マーケティングの活動と国内外の事例
- ・【事例】五輪協賛企業に見るメリットの追及

5) 2020 年オリンピックを見据えた企業の事業対応

- ・メガスポーツイベントに伴うスポーツマーケティングのあり方
- アンブッシュ・マーケティングによるオリンピック対応
- ・2020年の後を見据えたスポーツイベントへの企業対応

17:00

※講師最新著書『スポーツ都市戦略: 2020 年後を見すえたまちづくり』(学芸出版社刊) を参加者に配布いたします。