

インド国弁護士による実務解説！

# インドにおける投資・ビジネス・交渉において成功するための秘訣

～ 講演は英語で行いますが、適宜、日本人弁護士が通訳・日本語での解説をします ～

【開催要領】 ※講師とご同業の方のご参加はお断りする場合がございます。※最少催行人数に満たない場合、開催中止とさせて頂く場合がございます。

日時▶ 2015年 5月15日(金) 13:30～17:30

会場▶ 企業研究会セミナールーム(東京:麹町)

【ご参加頂きたい方】

・法務部門、海外事業部門、経営企画部門などの関連部門において、インドでの会社設立、契約交渉、事業運営に携わること担当者

講師

インド国弁護士 ビシャール・ガンジー 氏

カンジー & アソシエイト法律事務所(インド国ムンバイ市)。クロスボーダー(国際)取引、企業買収、投資、資金調達、知的財産、国際税務、仲裁・訴訟を得意としており、インドを代表するトップ法律事務所の一つである。Chambers(国際企業顧客から最も信頼されている英国の弁護士評価機関)のアジア・ベスト・ロイヤーの一人に選ばれており、顧客企業としては、以下があります。ABN Amro Bank, US Polo Association, DDJ Capital, UIB Capital, Avis Budget Group, Zimmer Inc, Cisco Systems Inc, University of Rio Grande, Qualcomm 等

講師

芝総合法律事務所 弁護士・弁理士・米国弁護士 牧野和夫 氏

1981年早稲田大学法学部卒。いすゞ自動車(株)入社。General Motors Institute 経営管理課程修了。ジョージタウン大学ロースクール法学修士号。1992年米国ミシガン州弁護士登録。1981年～1997年いすゞ自動車(株)課長・審議役。1997年～2000年アップルコンピュータ(株)法務部長。2000年～芝総合法律事務所顧問。2001年～2004年内閣司法制度改革推進本部法曹養成検討会委員。尚美学院大学大学院客員教授、早稲田大学大学院、関西学院大学大学院、関西学院大学商学部・法学部、明治学院大学法学部、駒澤大学法学部の各兼任講師を経て現職。法律英語や英文契約書に関する著書多数。

【申込書送付先】 FAX▶03-5215-0951 ※当会 HP からもお申し込み頂けます。企業研究会Q 検索

■受講料: 1名(税込・資料代含) ※申込書をFAXでご送信いただく際は、FAX番号をお間違えないようご注意ください。

正会員 34,560円(本体価格 32,000円) 一般 37,800円(本体価格 35,000円)

|  |        |        |  |
|--|--------|--------|--|
| 151380-0303 インドにおける投資・ビジネス・交渉において成功するための秘訣 |        |        |  |
| ふりがな<br>会社名                                |        |        |  |
| 住所   |        |        |  |
| TEL  | FAX    |        |  |
| ふりがな<br>ご氏名                                | 所<br>役 | 属<br>職 |  |
| E-mail                                     |        |        |  |

※申込書にご記入頂いた個人情報は、本研究会に関する確認・連絡および当会主催事業のご案内をお送りする際に利用させていただきます。

■参加要領: 申込書はFAX、または下記担当者宛E-mailにてお送り下さい。当会ホームページからもお申し込み頂けます。後日(開催日1週間～10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。  
※よくあるご質問(FAQ)は当会HPにてご確認いただけます。([TOP]→[公開セミナー]→[よくあるご質問])  
※お申し込み後のキャンセルはお受け致しかねますので、ご都合が悪くなった場合、代理出席をお願いします。  
■お申込・お問合わせ先: 企業研究会 公開セミナー事業グループ 担当/川守田 E-mail:kawamorita@bri.or.jp  
TEL: 03-5215-3514 FAX: 03-5215-0951 〒102-0083 東京都千代田区麹町5-7-2 麹町31MTビル2F

【プログラム】

【第1部 講演 13:30～16:30】

ーガンジー講師の講演は英語で行い、牧野講師が適宜、通訳・日本語で解説します。ー

1. 日本企業が避けるべき誤り(15か条)

- (1) 特定事業への法規制
- (2) 法的拘束力のない契約書を締結していないか
- (3) 契約書へ競争製品の取り扱い禁止条項を入れていないか 等

2. インドでの合併事業を行う際にチェックすべき法的ポイント

- (1) 外国為替管理法
- (2) 会社法
- (3) 契約法
- (4) 独占禁止法
- (5) 外国判決や仲裁判断のインドにおける執行可能性について
- (6) インド国内裁判所における裁判による紛争解決の是非について
- (7) 知的財産法
- (8) 国際税務
- (9) 合併事業契約書締結の留意点

3. インドにおける労務問題への対応

- (1) 日本企業や他の外国企業の具体的事例など

4. インド企業・インド人弁護士との交渉で成功するための秘訣

- (1) ビジネスコミュニケーションにおいて成功するための留意点
- (2) 契約交渉において成功するための留意点

5. その他の留意点、質疑応答

- (1) ITアウトソース契約に関する紛争事例と対応について

【第2部 ガンジー講師・牧野講師を囲んでの懇談会 16:40～17:30】

ガンジー講師・牧野講師、並びに、ご参加者相互の情報交換、懇談会となります。

※最少催行人数に満たない場合、開催中止とさせて頂く場合がございます。

■開催にあたって■

近年インド企業との取引が急増しています。合併事業などによるインドへの直接投資を始めとして、インド企業との取引(インド国内事業展開のための取引やアウトソース先としての取引を含む)も増加しています。本セミナーでは、インドにおける外国企業の代理人を数多く努めており経験豊富なガンジー弁護士をお招きして、日本企業が避けるべき誤り(15か条)、インドでの合併事業を行う際にチェックすべき法的ポイント、インドにおける労務問題への対応、インド企業・インド人弁護士との交渉で成功するための秘訣、その他の留意点についてお話しを戴きます。講演は英語で行われますが、牧野和夫弁護士が日本語でサマリーを行います。なお、講演終了後に50分前後懇親会(参加無料)を予定しています。

裏面もご覧下さい! 一枚のパンフレットで 2種類のセミナーをご案内しております。