

元検事の弁護士と経験豊富なコンサルタントによる論理的なコミュニケーションの極意！

# 「部下とのコミュニケーション」を改善するためのヒント！

～前半では検事の経験に基づく本音・真相に迫る手法を学び、  
後半ではコンサルタントによる論理的な考え方・話し方のコツを学びます～

【開催要領】 ※講師とご同業の方のご参加はお断りする場合がございます。※最少催行人数に満たない場合、開催中止とさせて頂く場合がございます。

日時▶ 2015年 2月4日(水) 13:00～17:00

会場▶ 企業研究会セミナールーム(東京:麹町)

【ご参加頂きたい方】

- ・企業・団体における管理職の方で、様々な場面での部下の方とのコミュニケーションを改善させたい方
  - ・論理的な思考、論理的な話し方を習得されたい方
- ※講師とご同業(弁護士・コンサルタント業ほか)の方のお申し込みはお断りする場合がございます。

講師 のぞみ総合法律事務所  
弁護士 熊田 彰英 氏

講師 株式会社プロセス・ラボ  
代表取締役 松浦 剛志 氏

講師紹介  
京都大学法学部卒業。平成10年に検事任官して以来、各地の検察庁のほか、最高検刑事部、東京地検特捜部、法務省刑事局、同大臣官房秘書課等、法務・検察の概要部署において勤務するとともに、在韓国日本大使館の法務アタッチェを務める。この間、企業・組織犯罪、粉飾決算事件、脱税事件、贈賄事件、犯罪人引渡、捜査共助等、社会の耳目を集める事件・事案を多数担当。平成26年4月、弁護士登録し、それまでの経験・知見を踏まえ、企業の危機管理や不祥事対応等に専事する一方、桐蔭法科大学院の教授を務める。

講師紹介  
京都大学経済学部卒。東京銀行審査部にて企業再建を担当。その後グローバル(ビジネス教育、ベンチャー・キャピタル、人材事業)にてグループ全体の管理業務、アントレピア(ベンチャー・キャピタル)にて投資先子会社の業務プロセス設計・モニタリング業務に従事。02年人事、会計、総務を中心とする管理業務のコンサルティングとアウトソースを提供する会社、ウィルミツを創業。06年業務プロセス・コンサルティング機能をウィルミツから分社化し、プロセス・ラボを創業。業務現場、コンサルティング、アウトソースのそれぞれ経験から培った業務プロセスを理解・改善する実践的な手法を開発し研修・コンサルティングを提供している。

【申込書送付先】 FAX▶03-5215-0951 ※当会 HP からもお申し込み頂けます。企業研究会Q 検索

■受講料: 1名( 税込・資料代含 ) ※申込書をFAXでご送信いただく際は、FAX番号をお間違えないようご注意ください。

正会員	34,560円(本体価格 32,000円)	一般	37,800円(本体価格 35,000円)
-----	-----------------------	----	-----------------------

141767-0101 (※) 「部下とのコミュニケーション」を改善するためのヒント!			
ふりがな 会社名			
住所			
TEL	FAX		
ふりがな ご氏名	所 属 職 役		
E-mail			

※申込書にご記入頂いた個人情報は、本研究会に関する確認・連絡および当会主催事業のご案内をお送りする際に利用させていただきます。

- 参加要領: 申込書はFAX、または下記担当者宛E-mailにてお送り下さい。当会ホームページからもお申し込み頂けます。後日(開催日1週間～10日前までに)受講票・請求書をお送り致します。
- ※よくあるご質問(FAQ)は当会HPにてご確認ください。([TOP]→[公開セミナー]→[よくあるご質問])
- ※お申し込み後のキャンセルはお受け致しかねますので、ご都合が悪くなった場合、代理出席をお願いします。
- お申込・お問合わせ先: 企業研究会 公開セミナー事業グループ 担当/川守田 E-mail: kawamorita@bri.or.jp  
TEL: 03-5215-3514 FAX: 03-5215-0951 〒102-0083 東京都千代田区麹町5-7-2 麹町31MTビル2F

## ・プログラム・

第1部 熊田講師(13:00～15:00)  
『取調べのプロである検事に学ぶ  
相手(部下)の本音を探り真相に迫る技術!』

部下の真意を知りたい、交渉相手の本音を探り出したい、大事になる前に事実を把握したい、社内調査で真相を探りたい、皆さんもそんな思いに駆られたことはありませんか? 企業のリーダー・管理職は、部下・上司・取引相手との意思疎通を図り、社内の意識向上・業績アップを達成するとともに、会社あるいは自らにとって危険な事実を早期に把握し、部内や社内で不祥事が発覚した際には早急に真相を解明して、適切に対処することが求められます。そこで、第1部(前半)では、人から本心や真実を聞き出すにはどうしたらいいのか、取調べのプロである検事が、目頃いかにして相手と対峙し、真相に迫っていくのかその手法・実例等を紹介しながら、様々な視点・考え方を提示します。

1. 検事の取調べとは  
～誰に対して、何の目的で、どのような状況で行うのか
2. 検事の経験値とヒアリング力  
～コミュニケーション能力、事実認定力、洞察力を高めるには
3. 事前の準備  
～本音を聞き、真相を探るのに必要な準備・心構えとは
4. 身につけるべき能力  
～コミュニケーションやヒアリングで求められるもの
5. 本音・真実を語らせるためには  
～検事が実践している手法の数々
6. ケーススタディ  
～Q&Aを交えながら
7. まとめ

第2部 松浦講師(15:00～17:00)  
『「部下に論理的な話をさせる」  
～ロジックをとおすすめコンサルタントの  
技に学ぶ～』

部下に論理的な話をさせるために、管理職としてできることは何か。第2部(後半)では、その手法を経験豊富なコンサルタントが解説します。

1. 部下が筋道を立てて報連相してくれたら仕事って楽ですよ?
2. 部下は自分が「論理的でない」とは思っていません。  
⇒客観的に「論理的でない」ことを伝えるにはテストが一番良い
3. 論理的とは三角形を作って話すこと
4. 三角形を作るには、上から下へのブレークダウンと、下から上へのボトムアップの手法が必要
5. 部下に論理思考をOJTで教える勘所
6. 当社が支援できること(ご案内)

※最少催行人数に満たない場合、開催中止となる場合がございます。

裏面もご覧下さい! 一枚のパンフレットで2種類のセミナーをご案内しております。